

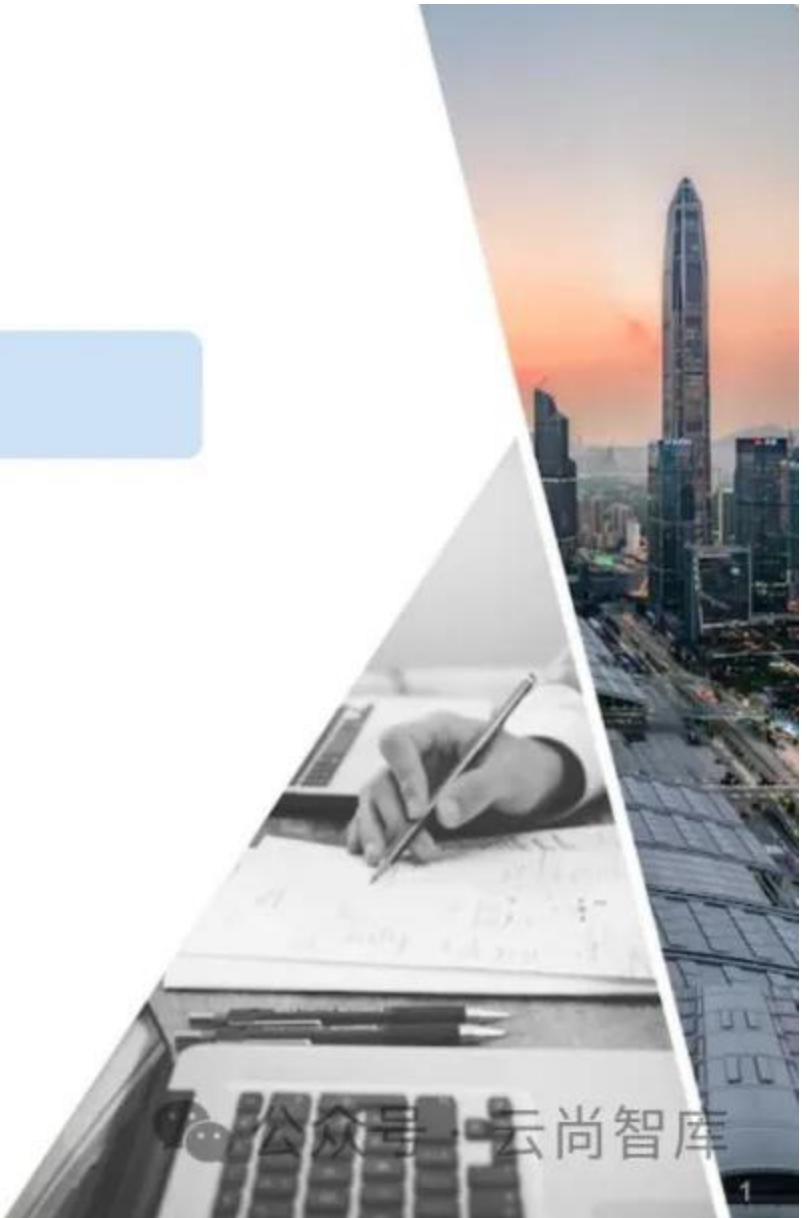
数字化建设总体规划 蓝图设计方案



公众号 · 云尚智库

目录

1. 数字生态体系建设规划
2. 建设数字化核心方案
3. 提升数字化管理与协同能力
4. 提升数据集中管理和应用能力



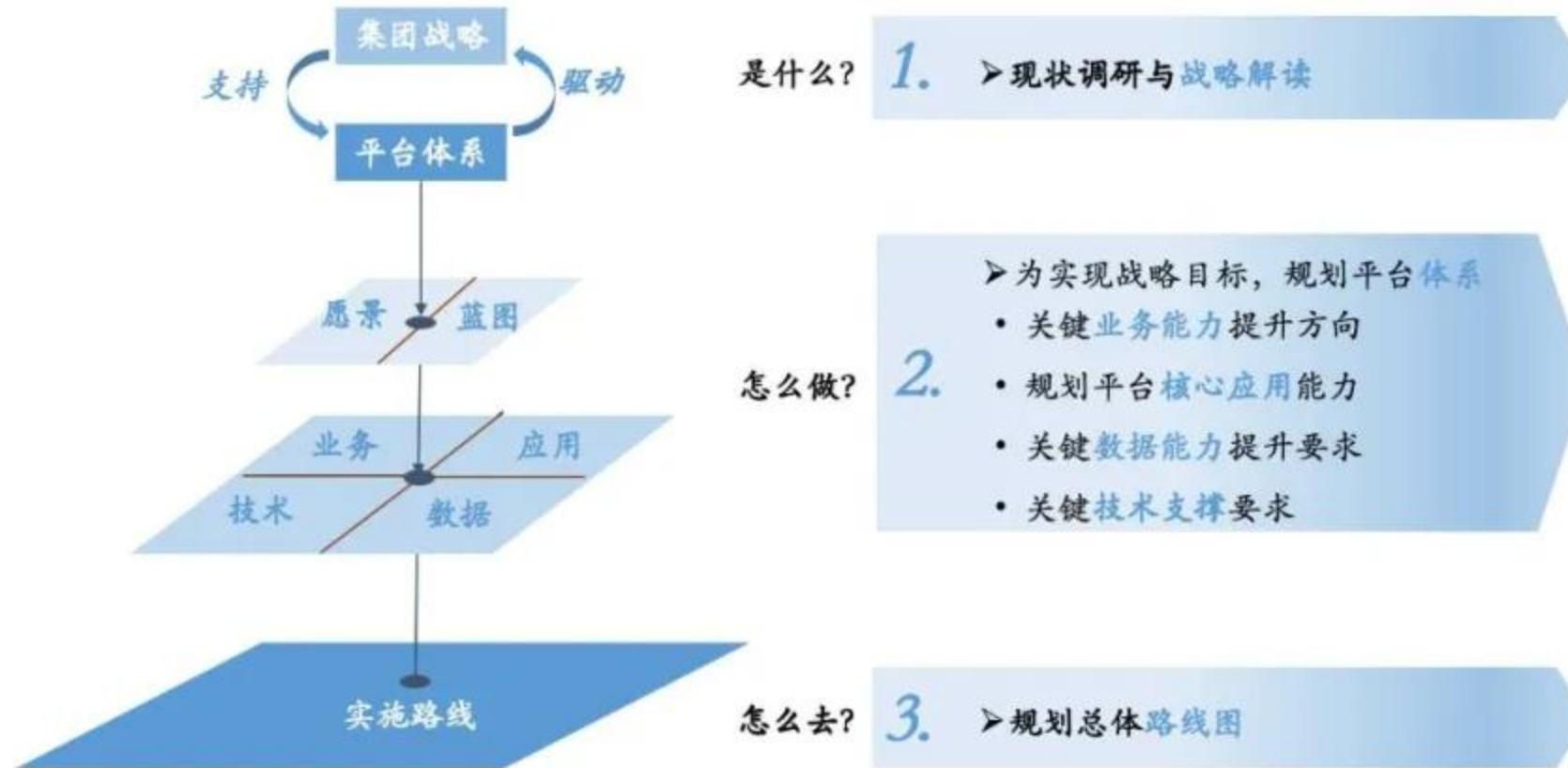
公众号：云尚智库

体系规划整体思路



公众号 · 云尚智库

从战略出发，描绘企业愿景蓝图，结合领先实践，设计方案与实施路线



公众号 · 云尚智库

通过体系规划和建设，助力业务发展，支撑战略落地



重点关注方向

- 产业链垂直整合，全链可控，发挥效益、质量优势
- 拓展水平网络，多种形式建渠道，提升空间效能、时间效能
- 利用数字化、智能化手段提升决策效率、赋能一线业务

关键挑战

- 加强专业人才梯队建设
- 大幅提高执行效率

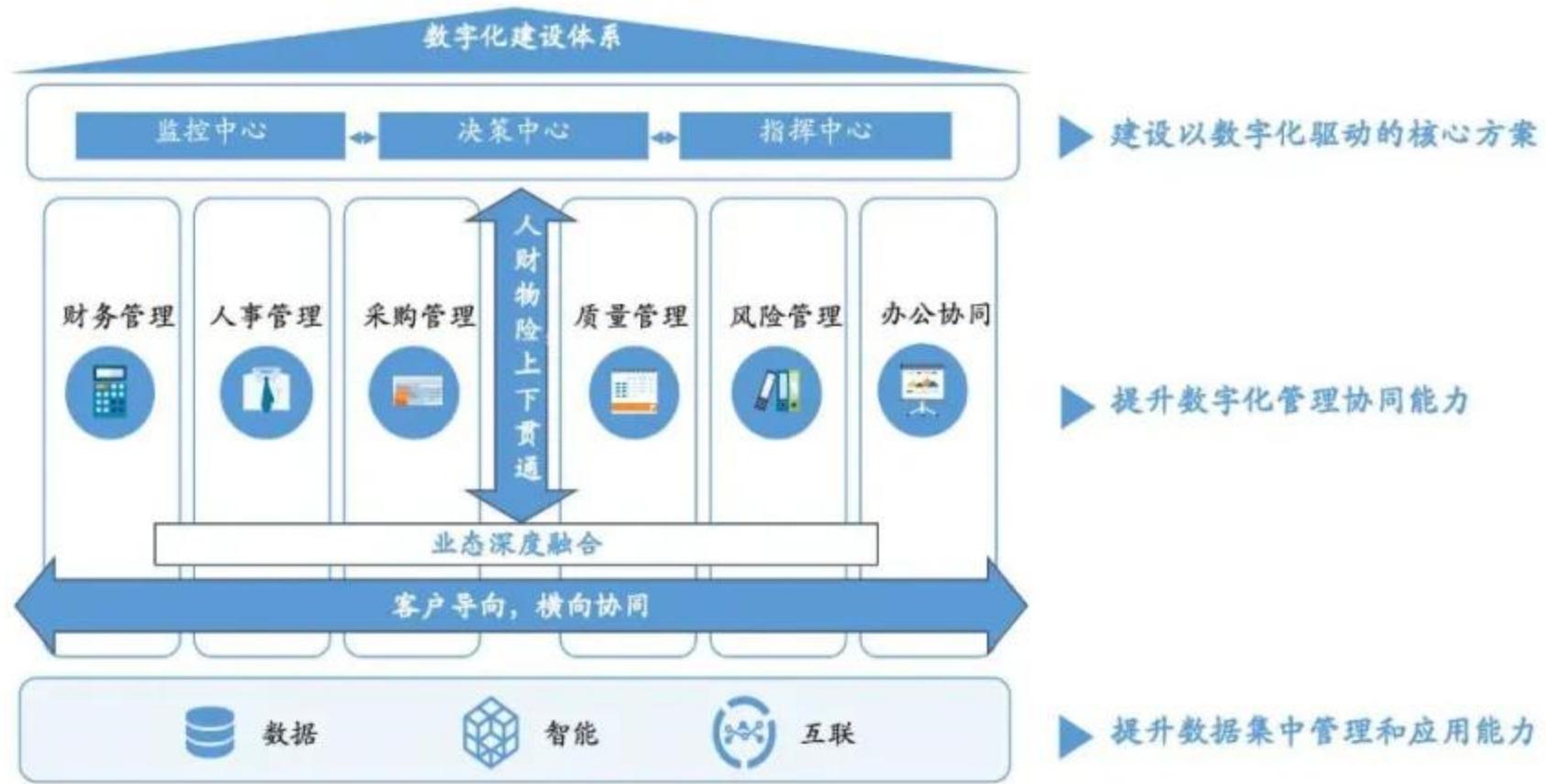
对未来的期望

- 全链数据实时整合，多媒体多终端展现，看透看懂业务
- 统一数据逻辑标准，实现数字化、智能化决策
- 人财物串联，防范潜在风险
- 引入先进模式和技术，做出领先水平
- 结合实际，单点突破，以点带面



公众号 · 云尚智库

数字化助力上下贯通的高效管理与横向协同的业务经营



公众号 · 云尚智库

建设后援集中平台，实现高效高质集中作业、交叉销售，产生规模化效应



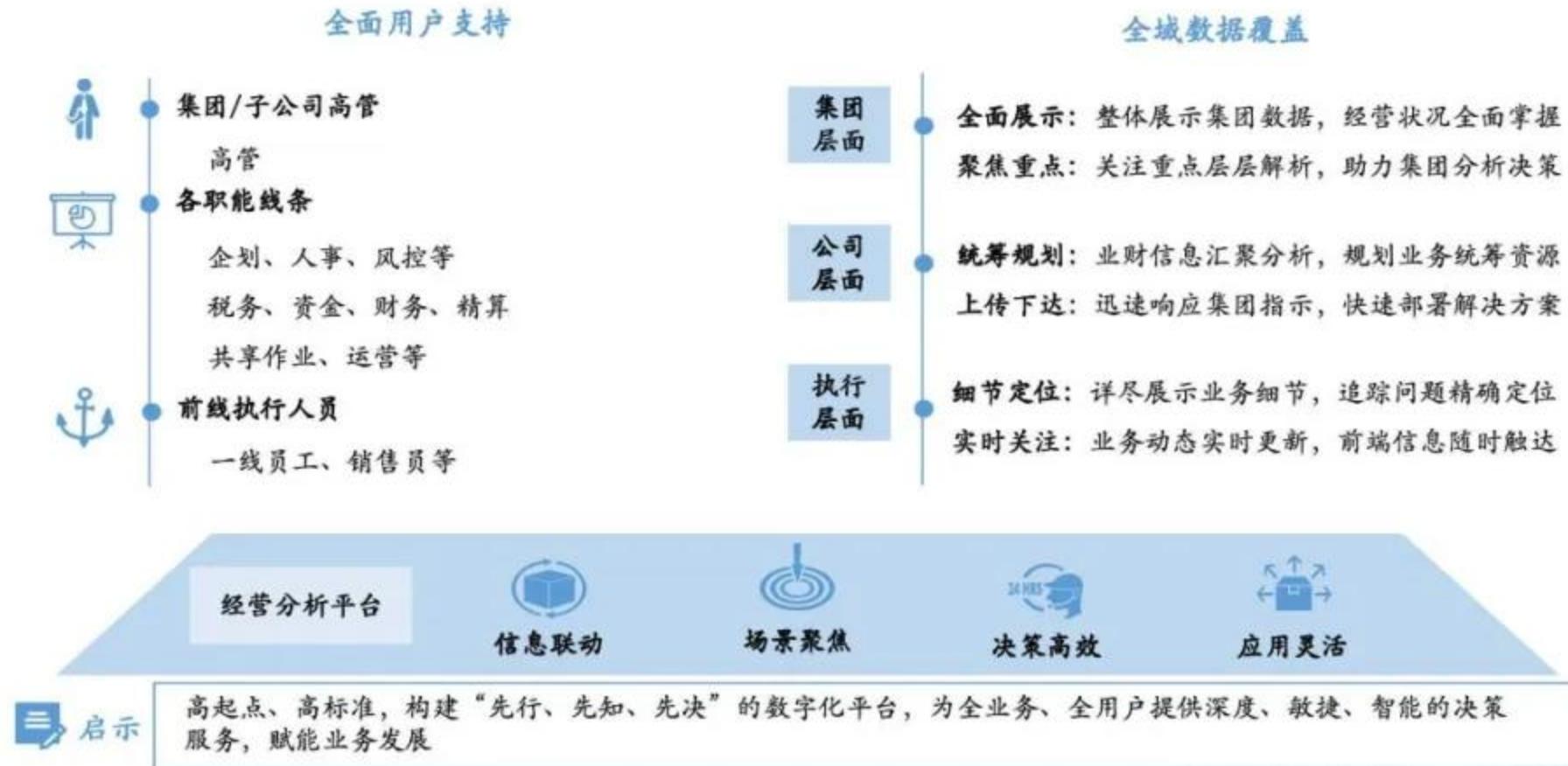
公众号 · 云尚智库

建设综合大后台，以强有力的数字化能力，实现统一集中管理



公众号 · 云尚智库

建设经营分析平台，全域数据覆盖，实现全集团数字化透明管理



建设统一的大数据平台，海量数据标签化，全面实现数据集中，创造数据价值



目录

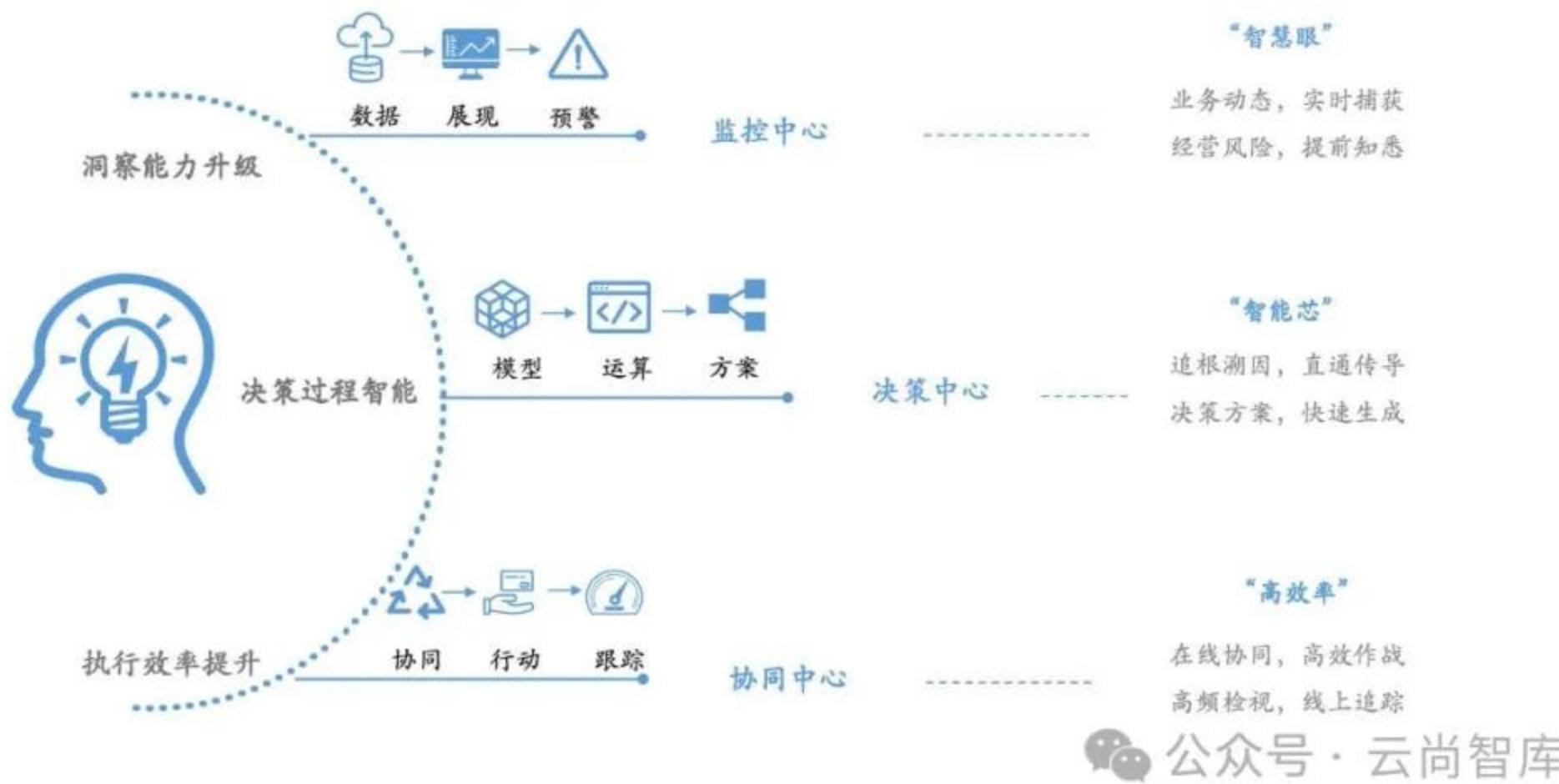
1. 数字生态体系建设规划
2. 建设数字化核心方案
3. 提升数字化管理与协同能力
4. 提升数据集中管理和应用能力



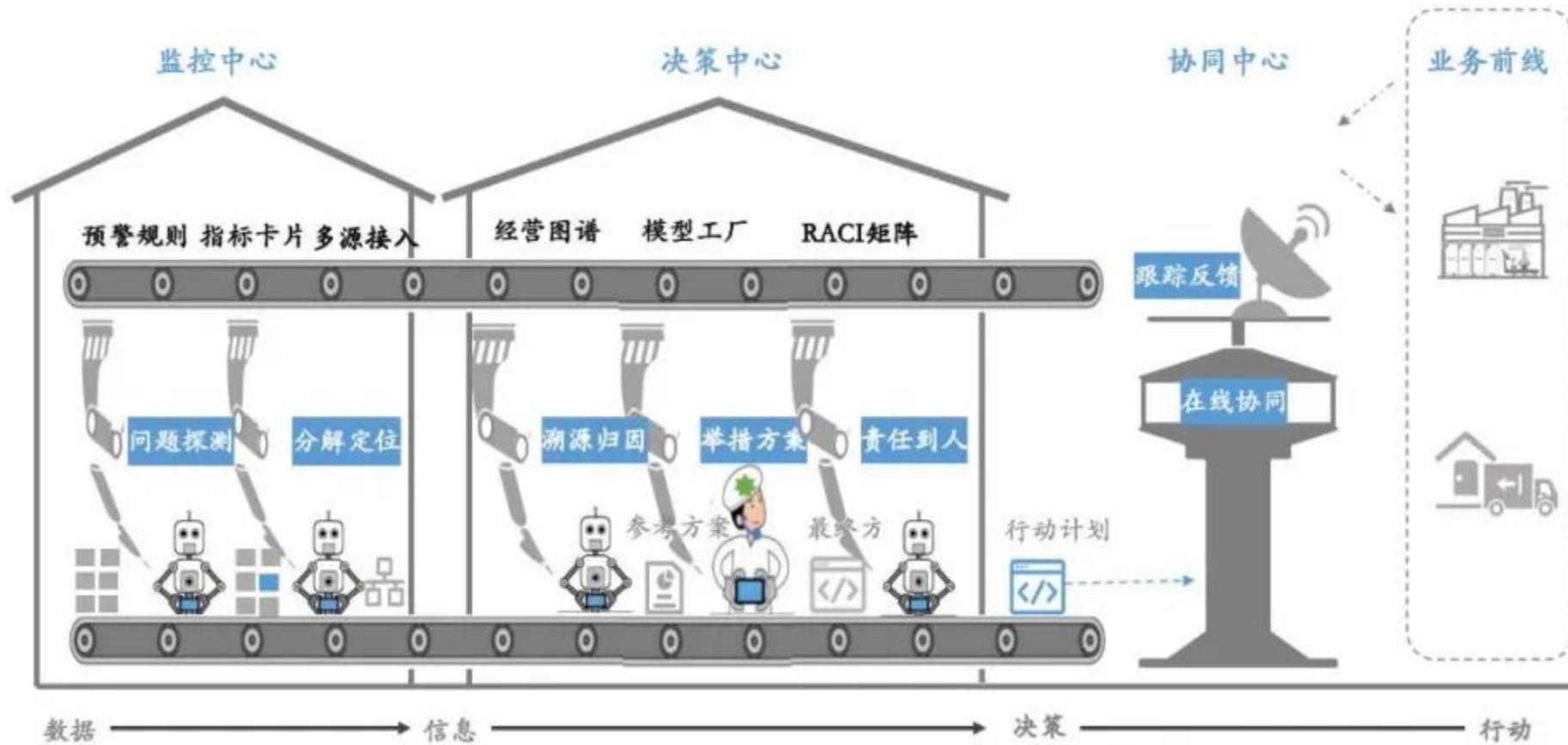
数字化经营管理应用+智能化技术平台构成体系核心能力



以“三中心”为载体的核心方案，发挥“智慧眼、智能芯、高效率”的作用



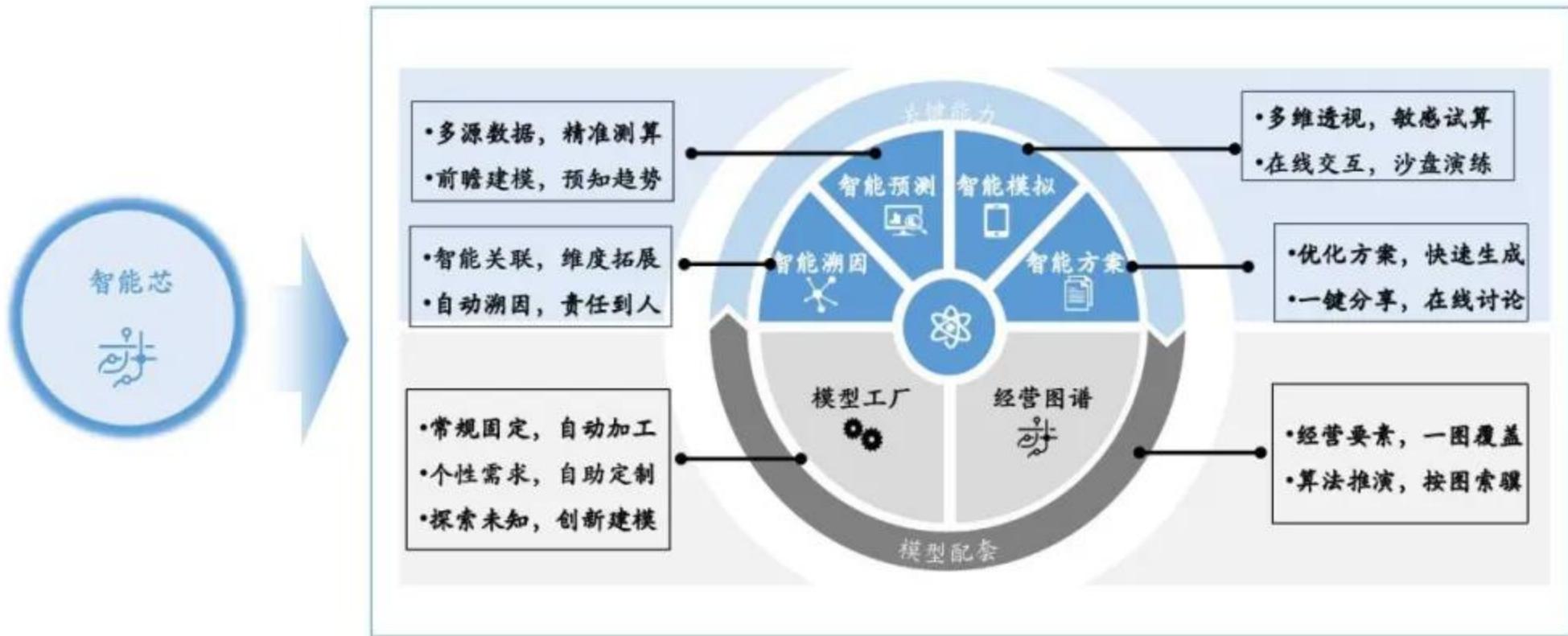
通过“3个中心，7个步骤”的生产线，实现从“数据-信息-决策-行动”的全过程智能化、线上化



打造“一门可入、一屏尽览”的智能监控中心

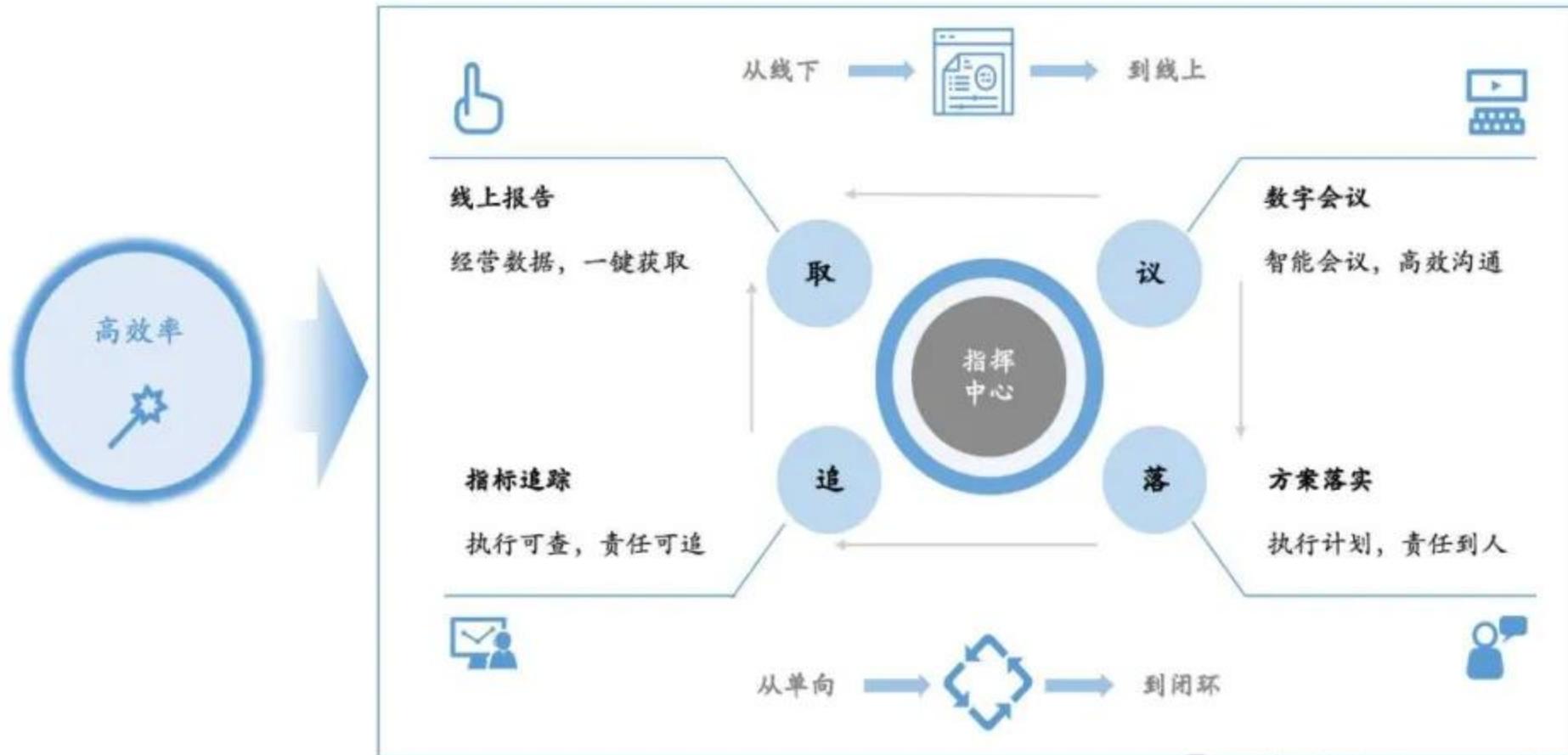


4项关键智能决策能力和2大智能模型配套，打造智能化的决策中心



公众号 · 云尚智库

打造“取、议、落、追”循环一体的协作中心，实现从战略-目标-执行-绩效的闭环



四位一体的核心能力，助力经营决策智慧升级



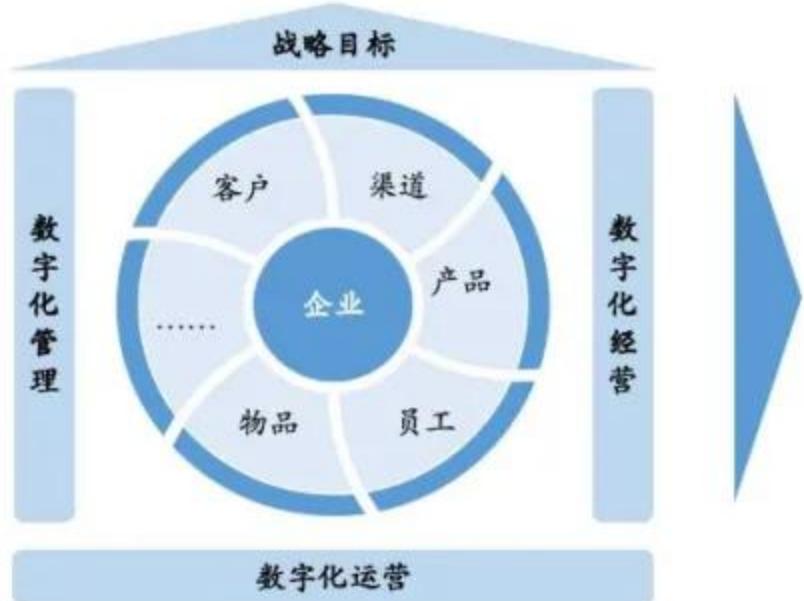
目录

1. 数字生态体系建设规划
2. 建设数字化核心方案
3. 提升数字化管理与协同能力
4. 提升数据集中管理和应用能力



卓越的数据应用能力和经营管理能力的有机结合，是提升数字化管理协同能力的关键

卓越的数据应用能力+领先的数字化经营管理能力



基于战略目标与现状，建议6大提升举措

1. 提升客户数字化经营

建立客户统一视图，提升客户深度洞察能力；强化立体的客户经营能力，提升客户触达效果和长期价值

2. 提升人事数字化服务

统一员工数据，数字化手段赋能员工职业规划、专业培训和知识共享，激发创新活力

3. 提高质量数字化管理

提升产品全生命周期的数字化质量管理，实现全程可追溯

4. 提升风险数字化管控

印章、合同等风险实物管理数字化、线上化，把住风险关

5. 打造内部云商平台

建立内部云商平台，赋能内部业务单元和大中小老板自主经营

6. 提高运营数字化共享

构建数字化共享运营平台，数字化手段降本增效



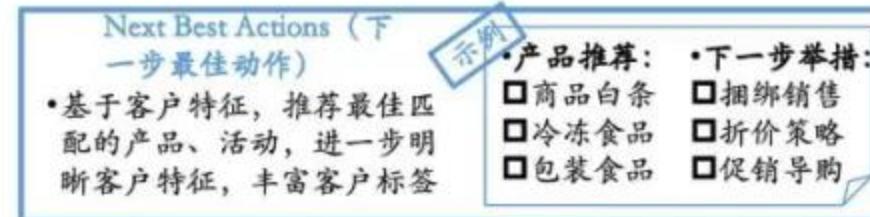
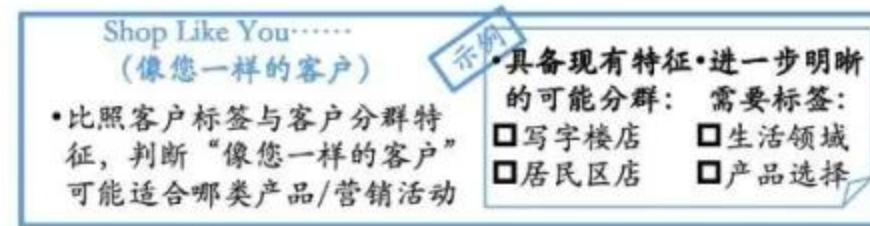
公众号 · 云尚智库

自上而下建立客户协同机制，助力子公司业务的交叉渗透，逐步实现“数据通”“渠道通”“营销通”“服务通”的“四通”



公众号 · 云尚智库

数据通：通过数据式引导实现全面洞察客户，实现客户信息整合和标签化



公众号 · 云尚智库

渠道通：围绕客户，通过O2O+T实现全渠道贯通，提升客户活跃度和忠诚度



公众号 · 云尚智库

营销通：实现客户-产品-触点-活动的智能匹配，提升客户转换、交叉销售



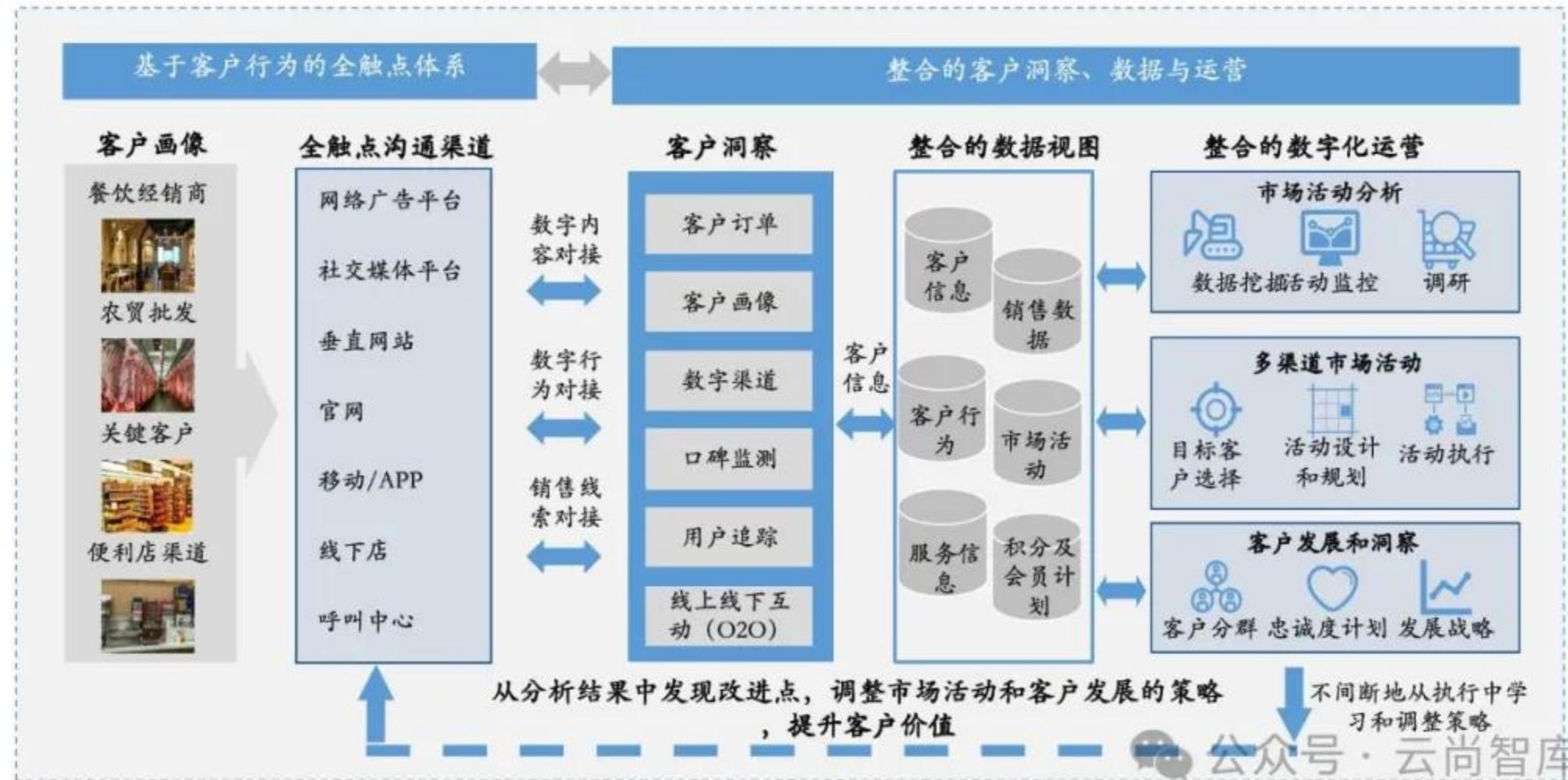
公众号 · 云尚智库

服务通：智能化决策经营，更好的帮扶客户，提升客户满意度，带动客户共同成长



公众号 · 云尚智库

以客户为中心的“四通”，实现全触点连接客户，全方位服务客户，全生命周期运营客户



公众号 · 云尚智库

愿景：围绕客户需求，打造最佳客户体验

① 消费者向导

- 通过准确的位置定位，引导消费者来店。在门店附近的消费者。

② 自助购买服务

- 在门店内设置明显的导购图、指示牌、地面标记等。提供实时的信息，帮助消费者轻松舒适的购物。

③ 智能顾问

- 通过数字化技术管理新/老顾客信息：如通过扫描二维码管理。并根据顾客的基本情况，实现高质量的1对1服务。

④ 个性化数字营销模式

- 用先进的技术（监控摄像机与数字化相结合的方式），根据每一位客户的性别、年龄、身高、体型给出符合该客户的提案套餐。

⑤ 餐厅数字化大屏

- 在大屏上实时展示中央厨房画面，商品列表，食品加工全程可溯。

⑥ 扫完即走

- 只需下载APP软件，扫描价格标签，即可轻松点餐购物。无需排队等待。

⑦ 视听跟踪

- 把追踪技术应用到配方优化、包装策划制作中。

⑦ 社交媒体指令中心

- 收集客户的意见需求，以及在社交网络上的评论，并对其进行分析。
- 关注客户对商店和店员评价，并给予及时的反馈。

⑧ 全球智能揭示板

- 实时收集、观察所有店铺的信息（来店客户人数，停留时间等）。通过数据挖掘结果，做出相应的对策包括店铺改造等。

⑨ 数码销售

- 通过监控摄像技术和射频识别技术监测店内商品的库存信息、商品陈列等。防止出现缺货、断货情况的出现。

⑩ 灵活弹性定价

- 根据商品的销量、以及社交媒体上对商品的评价，设定弹性价格。

⑪ 食品质量安全流程优化

- 用IoT设备，实时监测各个楼层/区域的顾客人数，掌握客户层。
- 实时预测接下来一个小时，门店里的拥挤状况。

根据预测结果由店长指挥部署



通过产品全过程数字化质量管理，实现质量管理正向全透明、逆向可追溯



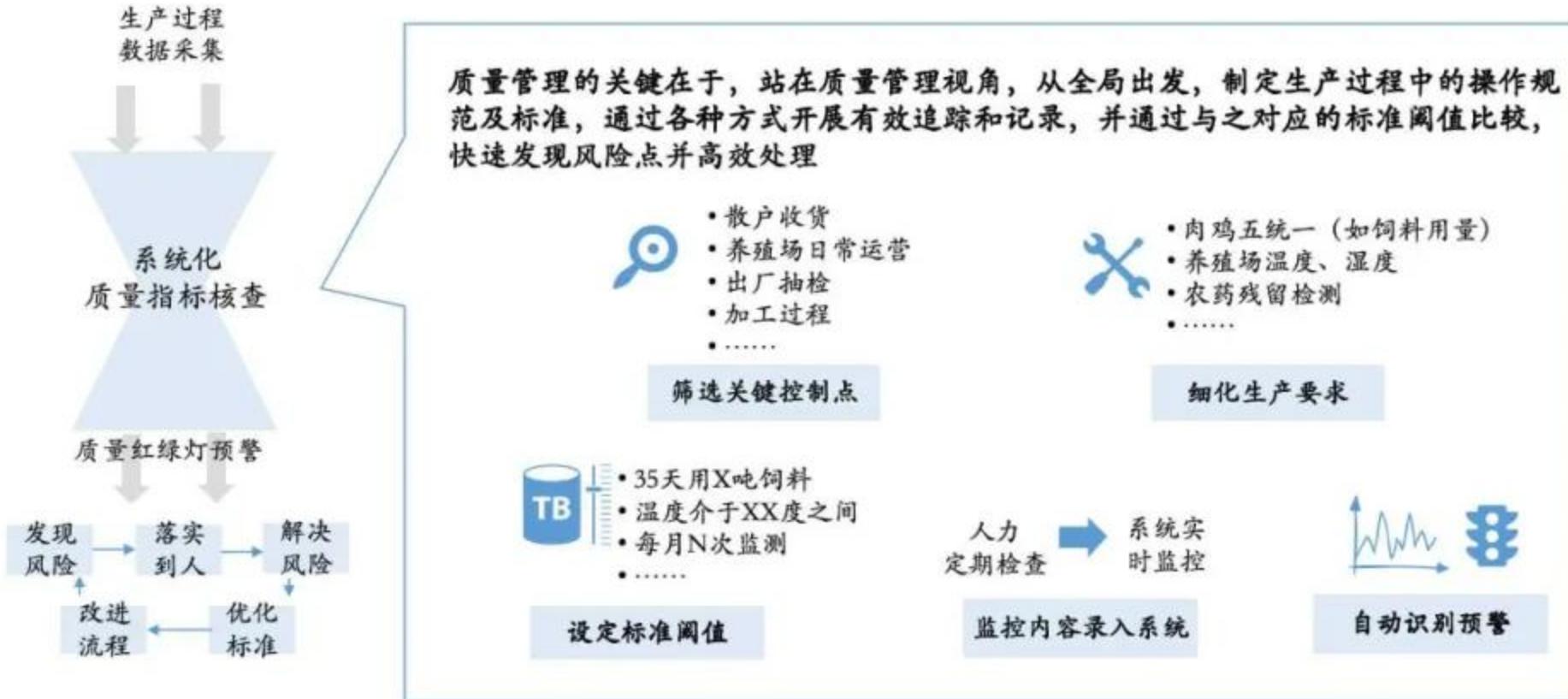
公众号 · 云尚智库

建设数字化质量管理体系，实现质量信息采集、质量标准和监控预警的全过程数字化、自动化



公众号 · 云尚智库

在数字化质量管理平台中制定科学可评估的关键质量指标



公众号 · 云尚智库

依托系统、智能化设备和网络链接，实现质量数据实时、自动采集

➤选取关键质量标准数据采集点，利用多种有效方式识别全过程合规程度

以肉鸡养殖过程为例：



➤由靠人工、靠制度录入采集数据，逐步转向靠机器、技术实时自动传输



提升质量信息展示分析能力，及时发现质量风险，快速改进质量问题

管理内容



高层管理者

- 全景质量数据查看
- 问题趋势监控分析
- 系统性风险预防策略制定

全景多屏展示

区域性、系统性风险警示数据大屏



质量管理负责人

- 全链过程质量全程跟踪
- 质量风险快速识别、定位
- 质量管理机制落实



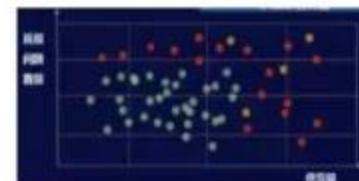
一线质量负责人

- 生产过程质量指标实时监控
- 质量问题快速跟进处理
-

智能化应用

- 合规文件一键下发
- 高危区域统计及分析
- 多标准阈值关联分析
-

全链过程关键环节质量监控分析屏



- 质量标准及时调整
- 任务智能下发及跟踪
-

质量环节实时监测（现场或大屏）



- 现场风险智能提示
- 天气预报预警
-



公众号 · 云尚智库

总体来讲，质量管理的数字化水平应得到全面提升，将质量风险控制在萌生期



从…

到…

- 解读合规文件，专业人员研究制定
- 以文档为载体的质量标准手册

- 靠机制监督，人工现场记录
- 靠管理者随机抽查巡检

- 定期抽查管理
- 事后追责
- 人工核对质量标准要求
- 点对点管理，查看已有问题

- AI智能优化管理标准
- 以系统、阈值数据为载体的电子化质量标准体系

- 智能设备实时采集
- 通过物联网技术，实现数据自动、半自动录入管理系统

- 实时监测异动情况，智能预警，推送相关人员
- 智能设备自我感知，及时调整（如温控系统）
- 关联分析及比对，识别潜在风险



公众号 · 云尚智库

以“印章+合同”为抓手，强化风险管控中轴

以“印章+合同”为抓手，贯穿“集中、共享、协同、可追”的实施理念，强化风险管控中轴

集中



集中授权，风险可控

- 核心风险集中管控，合规第一
- 流程精益科技智能，效率并举

共享



统一标准和流程，高效执行

- 运营共享，统一标准，高效执行
- 资源共享，降低成本，效能最大

协同



数字化运营，实时联动

- 全终端，移动办公，无纸化
- 全互联，信息触达，无壁垒

追踪



全流程追踪，智能分析

- 履约追踪，全流程信息透明
- 投产分析，智能化高效投入

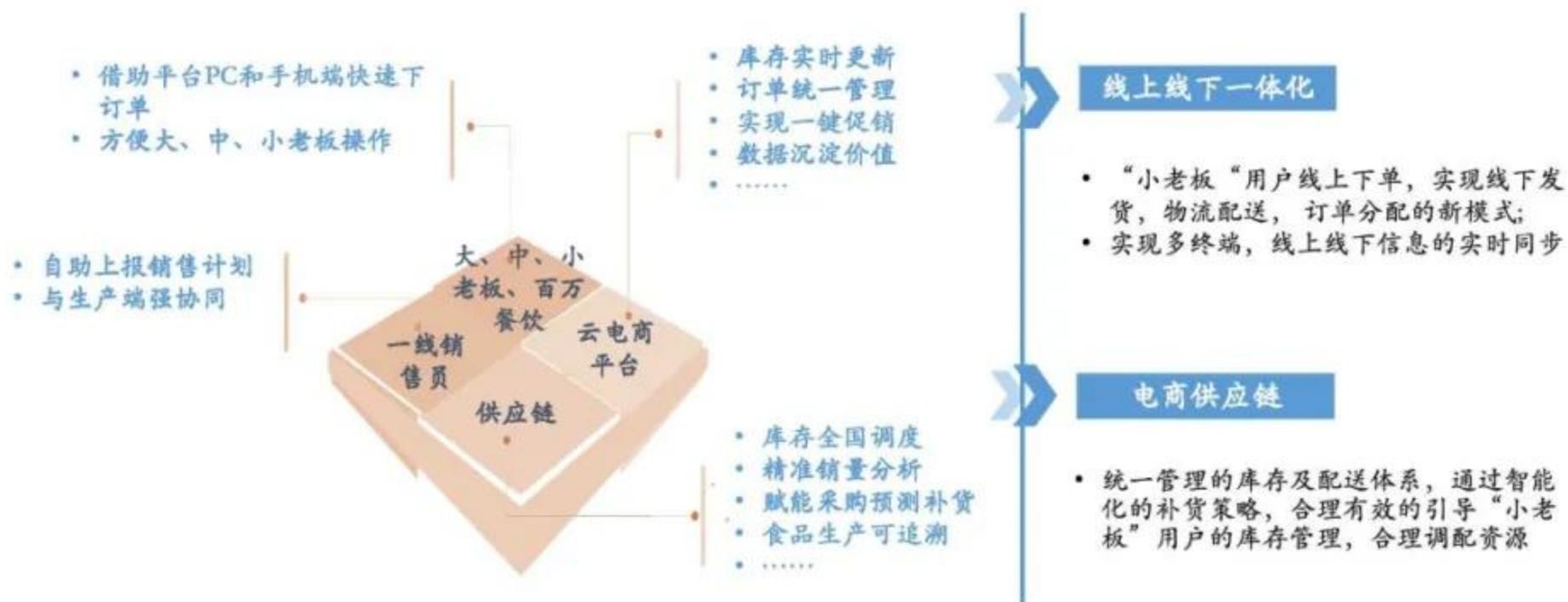
数据贯通，打通主流交易-合同-用印-履约-投产的主流管控链条



公众号 · 云尚智库

建立云商平台，赋能内部业务单元和大中小老板自主经营

- 为实现战略转型为目标，集团应以互联网+、移动互联、云计算及大数据技术为依托，强化销售侧的终端服务水平和渠道管理能力，搭建与业务伙伴的信息交互平台，在销售渠道上实现精进管理，提升终端基础应用建设能力。可与集团现有的信息化系统及生产系统实现无缝对接及信息同步，构造一体化的云商平台。



公众号 · 云尚智库

构建数字化共享运营平台，智能化手段降本增效



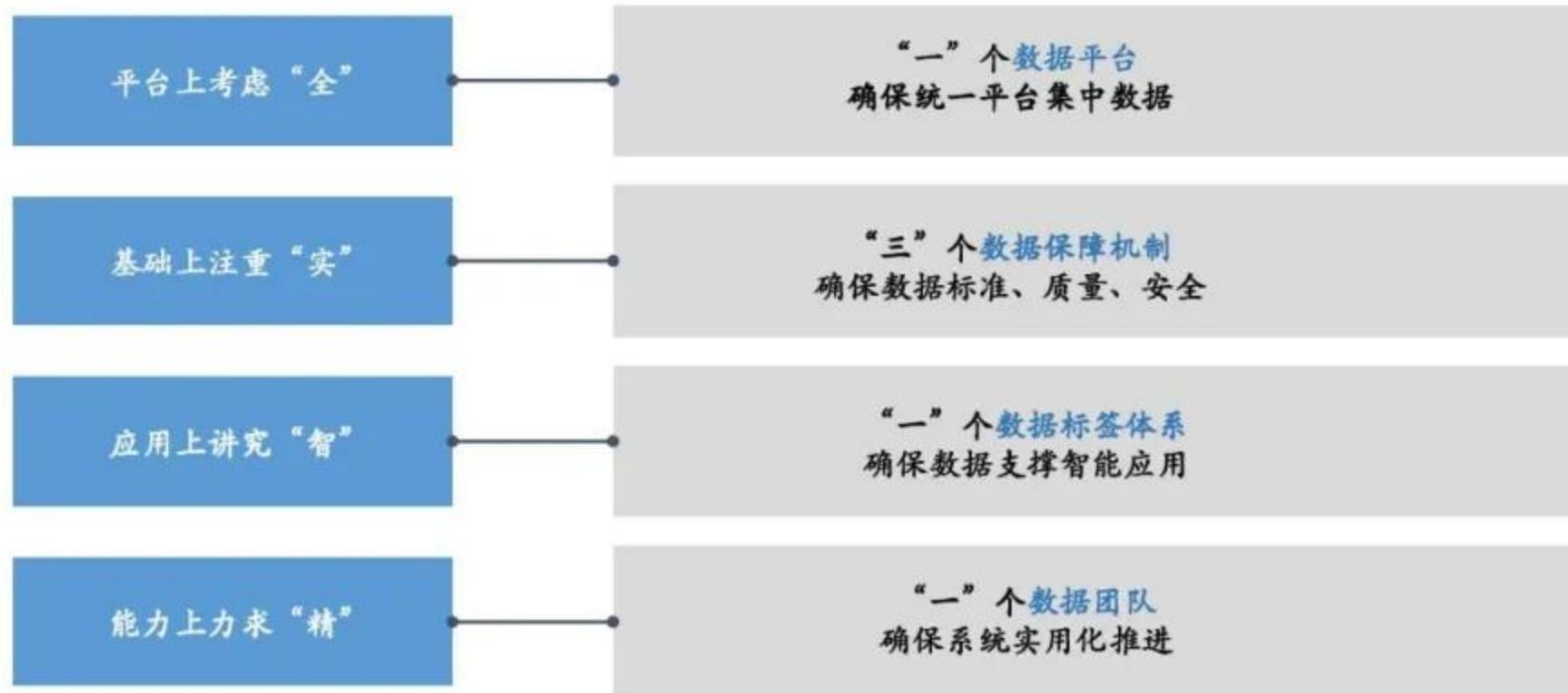
公众号 · 云尚智库

目录

1. 数字生态体系建设规划
2. 建设数字化核心方案
3. 提升数字化管理与协同能力
4. 提升数据集中管理和应用能力



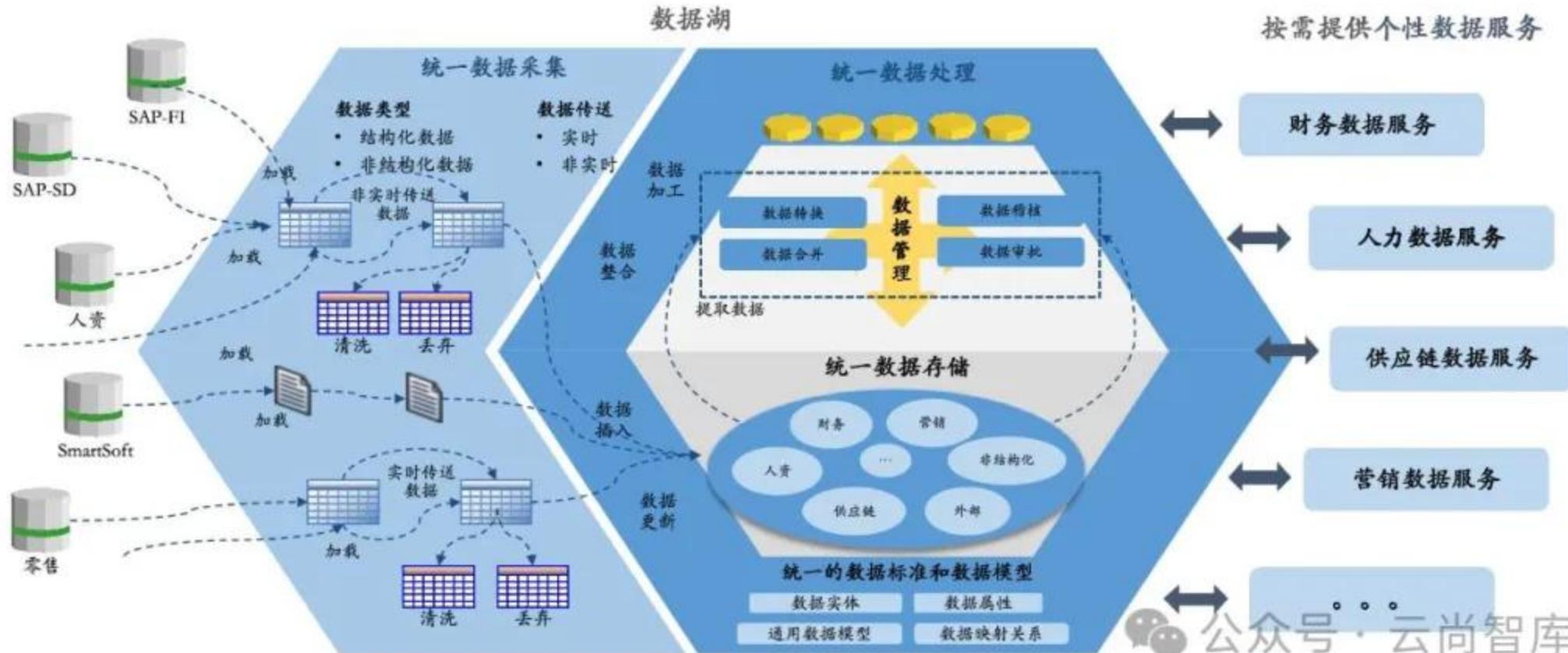
体系方案是系统性工程，平台、数据、应用、团队任何环节的短板都会导致结果失败



公众号 · 云尚智库

建设统一数据平台，技术保障应用，实现全域数据采集，消除信息壁垒，数据回归业务

- 以全域大数据建设为中心，覆盖全集团数据从采集、归集、加工、服务、消费的全链路的各个环节，面向各管理层级、各专业部门提供即时、准确、完整的数据服务，促进数据融合共享，实时响应业务需求。



建立全面的标签体系，实现智能分析、智能预测、智能推送等

三类标签支撑业务透视、统计分析和智能分析

基础标签

描述了目标对象的基础属性，包括所有业务流程中来的数据，记录和反映了业务的客观事实

基础标签示例

- 客户属性：
客户性别、客户年龄……
- 产品要素：
类型、价格……
- ……

统计标签

基于基础标签加工处理后的标签（如汇总/同类比较等），体现了业务经营的统计结果

统计标签示例

维度	X	指标
• 片区		营业收入
• 条线		外汇规模
•

评价标签

描述对于实体的衡量与评估，洞察了业务的发展状况

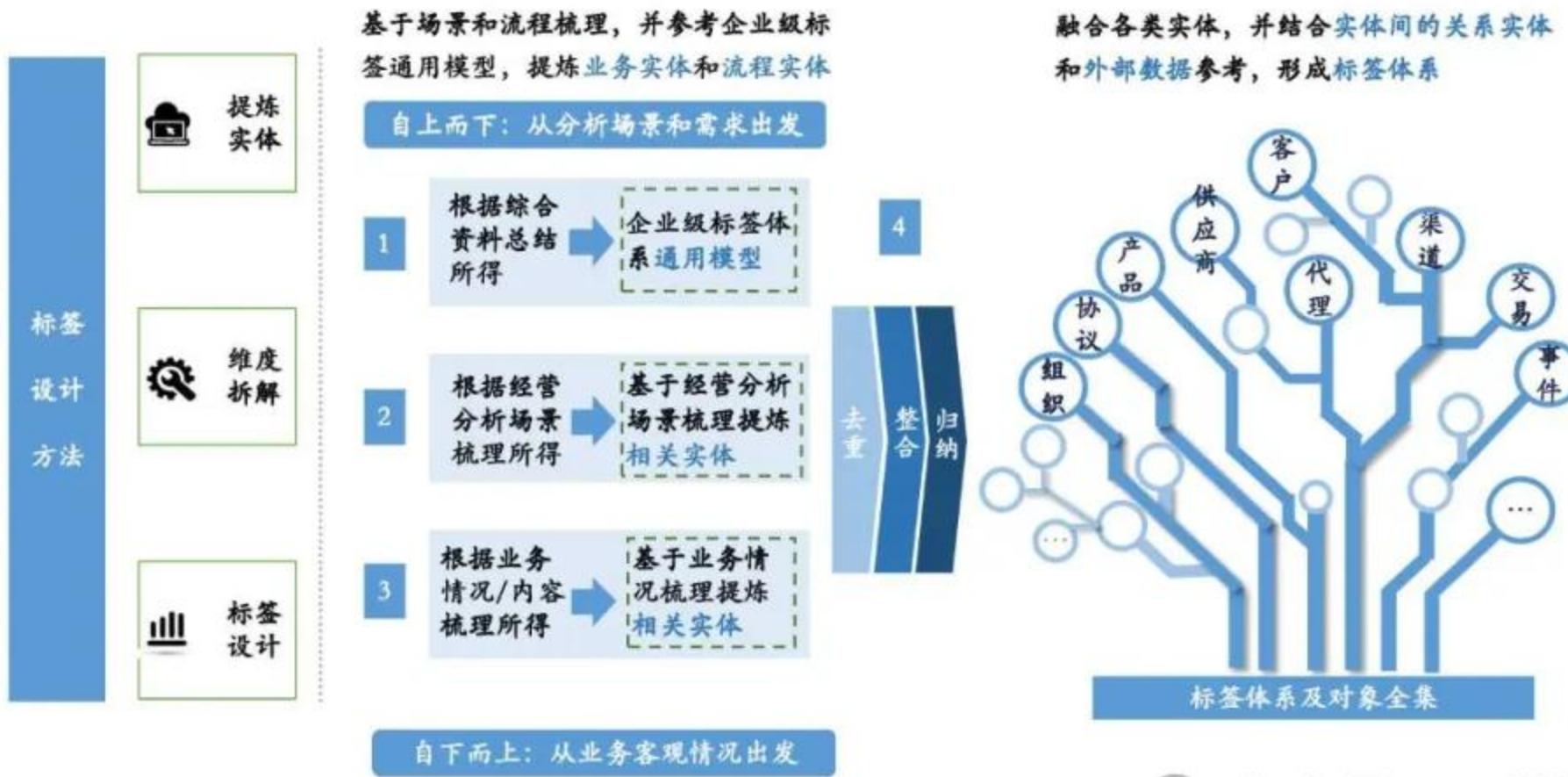
评价标签示例

- 组织：
等级行，优秀团队……
- 客户：
客户VIP等级、风险偏好……



公众号 · 云尚智库

标签体系：“自下而上” + “自上而下”提炼实体



公众号 · 云尚智库

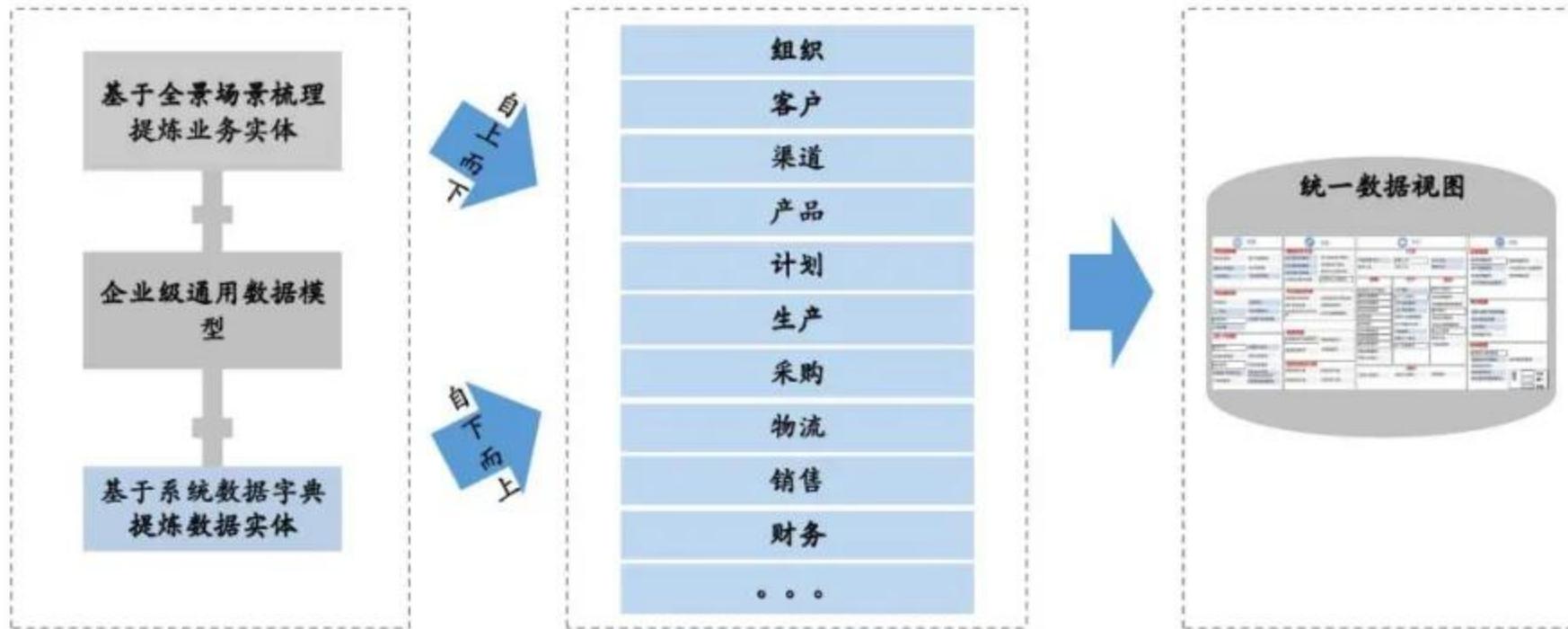
数据体系：数据保障体系建设应该与应用建设相结合，快速见效



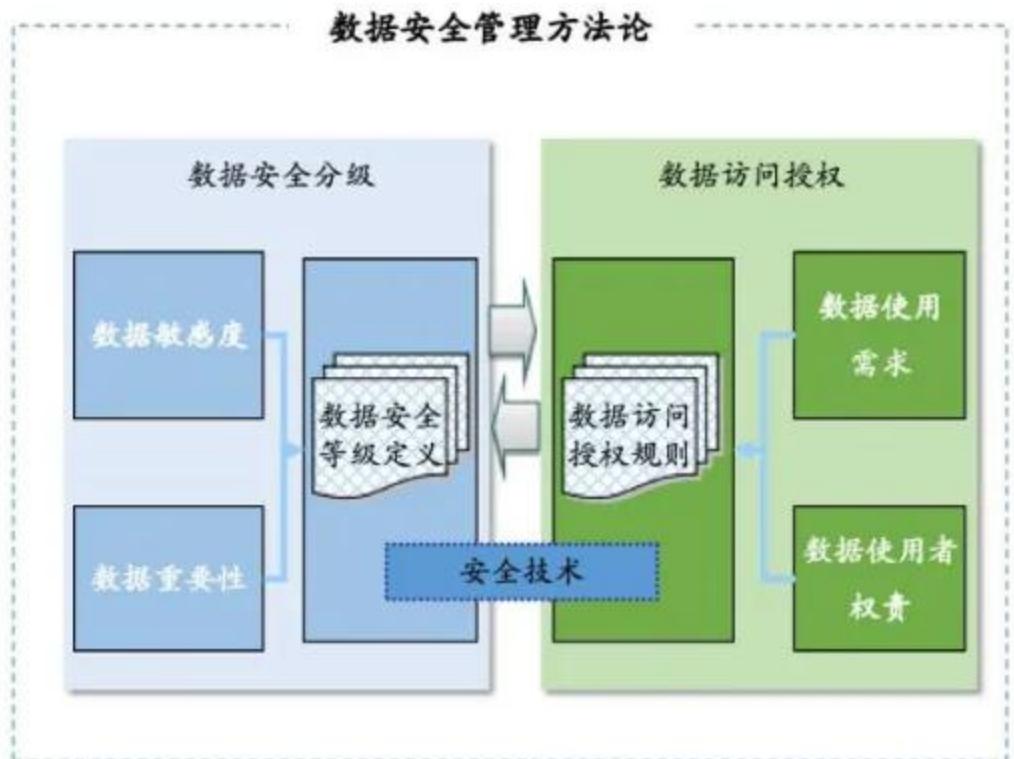
公众号 · 云尚智库

数据标准：建设统一数据标准，保证数据可用

- 1 基于场景和流程梳理，并参考企业级通用数据模型，提炼业务实体和数据实体
- 2 融合业务实体及数据实体，并结合实体间的关系实体和外部数据参考，梳理完整的数据主题
- 3 按照统一数据规范，建立统一数据视图，实现数据的标准化，保证集团数据口径一致，支撑跨业务数据共享



数据安全：根据用户的权限职责，制定严格的数据权限机制，保证数据安全与合规



1

明确数据访问分级

- 根据数据敏感性、重要性等因素建立一套完整的数据访问等级，由数据责任部门确认数据的访问等级，以实现数据的分类分级授权管理

数据分级	授权规则示例
核心数据	需要公司领导层，或领导层任命的数据安全专员授权方可访问
关键数据	需要部门级领导授权方可访问
内部数据	需要业务专责授权方可访问
公开数据	在企业内部公开

2

建立数据权限管理体系

- 根据数据使用需求和使用者权责，设计数据权限角色，明确各角色权限范围
- 结合数据访问分级及权限角色，设计分类分级的数据权限访问/使用机制和授权流程，规范企业数据使用

3

利用数据安全技术强化数据安全管理

- 采用数据备份、数据容灾等技术，加强数据存储安全
- 采用数据脱敏、数据混淆和加密等技术，加强数据访问安全
- 采用传输信道加密、传输链路冗余等技术，加强数据传输安全

构建运营团队，持续确保体系稳定运转，持续提升，发挥业务价值





感谢聆听



公众号 · 云尚智库